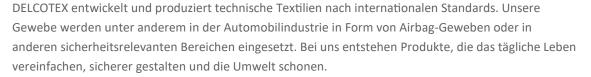




Verstärken Sie in Zukunft unser Team als

Sales Manager (m/w/d)







Das erwartet Sie bei uns:

- Akquisition von neuen Kundenaufträgen und weiterer Ausbau von bestehenden Geschäftsfeldern
- Erarbeiten von neuen Lösungen im Zusammenspiel mit der Entwicklung



- Aufbau und Vertiefung der Präsenz des Unternehmens auf relevanten Märkten und bei potenziellen Kunden
- Budgetverantwortung
- Audits im Rahmen der aktuellen Zertifizierungen aktiv unterstützen
- Gestaltung einer vertrauensvollen Zusammenarbeit mit unseren externen Dienstleistern
- Engagierte und fachlich enge Kooperation mit unseren hausinternen Fachabteilungen
- Besuch von Fachmessen und Fachtagungen



Das bringen Sie mit:



- Sales-Erfahrung in technisch anspruchsvollen Produktbereichen
- Eine selbstständige, ziel- und ergebnisorientierte Arbeitsweise





• Sie arbeiten gern konstruktiv im Team an zukunftsträchtigen Lösungen



Das bieten wir Ihnen:

- Eine strukturierte und intensive Einarbeitung "On-the-job" für einen optimalen Einstieg
- Ein stabiles, investitionsfreudiges Unternehmensumfeld
- Mobiles Arbeiten in Abstimmung mit dem Team
- Betriebliche Gesundheitsvorsorge
- Einen sicheren Arbeitsplatz in einem wachsenden Familienunternehmen
- Die Möglichkeit regelmäßiger Weiterbildungen

Könnte das zu Ihnen passen?

Dann senden Sie Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittsdatums sowie Ihrer Gehaltsvorstellung online an unsere Personalabteilung. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

DELCOTEX Delius Techtex GmbH & Co. KG

Ferdinand Lange
bewerbung@delius.de | +49(0)521 543 512

Vilsendorfer Str. 50, 33739 D-Bielefeld
www.delcotex.de